

Tirsdag den 30.10.18

09.30 Velkomst

09.40 Udbud med mulighed for forhandling inden tildelingen
Reglerne i udbudsloven om, hvornår ordregiver må forhandle, hvordan forhandlinger skal gennemføres og begrænsninger for forhandlingerne.

10.30 Pause

10.45 Udbud med forhandling
Hvornår og hvorfor

11.15 Udbudsbetingelserne
Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde

12.00 Frokost

12.45 Udbudsbetingelserne
Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde

14.00 Pause

14.15 Kontrakten
Gennemgang af hovedelementerne i en kontrakt, vigtigheden af at sammenkæde udbudsgrundlaget og det vindende tilbud med kontrakten

Konkret eksempel på kontrakt – fordele og ulemper ved de enkelte bestemmelser bliver gennemgået

15.00 Pause

15.15 Kontrakten (fortsat)

16.45 Afrunding

18.30 Middag

Onsdag den 31.10.18

8.30 Øvelser om kontraktklausuler

09.15 Tilbage melding fra grupperne i plenum

10.00 Pause

10.15 Ændringer af igangværende kontrakter

Forlængelse, udvidelse og anden form for tilpasning af igangværende kontrakter - reglerne i udbudsloven om ændringer, klausuler og optioner.

Kommercielle overvejelser, økonomi og forhandlinger om ændringer.

12.30 Frokost

13.15 Driftsfasen

Elementer vedr. kontraktens drift gennemgås herunder besparelse/gevinster, compliance-begreberne og aftalestyring.

14.15 Opsamling på det samlede IKA Collegeforløb

15.00 Afrunding og evaluering (15 min.)