

**Tirsdag den 7. maj 2019**

- 9.30      **Velkomst og præsentation**
- 9.45      **Introduktion til offentligt indkøb og introduktion til udbudsmodellen**  
Overordnet præsentation af offentligt udbudsforløb i forhold til opgaver, udfordringer og nødvendige kompetencer via udbudsmodellen som IKA College er bygget op omkring. Modellen er fundamentet for alle tre moduler
- 11.00     **Pause**
- 11.15     **Udbudsretlige forpligtelser**  
Hvilke ordregivere og hvilke typer kontrakter er omfattet af udbudsreglerne. De forskellige udbudsretlige regelsæt.  
Introduktion til begreberne "offentlig kontrakt" og "rammeaftale"
- 12.15     **Frokost**
- 13.00     **Udbudsretlige forpligtelser – fortsat**  
Beregning af kontraktværdi og udbudsretlige tærskelværdier.  
Kontrakter undtaget fra udbudspligt.
- 14.00     **Pause**
- 14.15     **Udbudsretlige forpligtelser**  
Kontrakter under tærskelværdien – begrebet "klar grænseoverskridende interesse".  
Forvaltningsretlige forpligtelser.
- 15.15     **Pause**
- 15.30     **Styringsdokumenter**  
Politik og strategi  
Udbudsplan – prioritering  
Gruppearbejde
- 16.45     **Afrunding**
- 18.30     **Middag**

**Onsdag den 8. maj 2019**

- 8.30      **Foranalyse og udbudspligt**  
Interne behov diskuteres
- 9.30      **Pause**
- 9.45      **Markedsanalyse/-interaktion**  
Formålet med markedsanalyse konkretiseres. Forskellige tilgange til interaktion diskuteres.
- 10.30     **Pause**
- 10.45     **Cases med opsamling på gårsdagens emner**
- Planlægning og tilrettelæggelse af udbuddet**  
Mulighed for markedsdialog og habilitetsreglerne.  
Udbudsretlige interessekonflikter.  
Eksisterende leverandørs fordele.  
Opdel eller forklar princippet.
- 12.30     **Frokost**
- 13.30     **Planlægning og tilrettelæggelse af udbuddet (fortsat)**  
Udbudsformer og frister
- 14.15     **Gruppearbejde – øvelse vedr. planlægning af udbud**
- 14.45     **Tilbage melding fra grupperne i plenum**
- 15.15     **Afrunding og evaluering (15 min.)**