

**Dag 1**

09.30 **Velkomst**

09.40 **Tildeling og det efterfølgende forløb**

Begrundelse, stand still, aktindsigt og klager.

Gruppearbejde

11.00 **Pause**

11.15 **Udbud med forhandling**

Hvordan forhandlingsudbuddet gennemføres

Hvornår og hvorfor?

Fordele og ulemper ved forhandling

12.30 **Frokost**

13.15 **Udbud med forhandling (forsat)**

Det lovmæssige grundlag

14.00 **Pause**

14.15 **Det samlede udbudsgrundlag (Gruppearbejde)**

Udbudsbetingelserne.

Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde.

15.15 **Pause**

15.30 **Rammeaftaler**

De forskellige typer rammeaftaler.

Gennemførelse af mini-udbud og direkte tildeling.

Indkøbscentralers rammeaftaler.

16.30 **Afrunding**

18.30 **Middag**

## Dag 2

- 8.30      **Kontrakter**  
Introduktion til typisk indhold.  
IKA's standardrammeaftale.
- 9.30      **Det samlede udbudsgrundlag (Gruppearbejde) (forsat)**  
Udbudsbetingelserne.  
Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde.
- 10.15     **Pause**
- 10.30     **Ændringer og udvidelser af igangværende kontrakter**  
Forlængelse, udvidelse og anden form for tilpasning af igangværende kontrakter – reglerne i udbudsloven om ændringer, klausuler og optioner.  
Kommercielle overvejelser, økonomi og forhandlinger om ændringer.  
  
Gruppeøvelser i forhold til ændringer.
- 12.15     **Frokost**
- 13.00     **Ændringer og udvidelser af igangværende kontrakter**  
Forlængelse, udvidelse og anden form for tilpasning af igangværende kontrakter – reglerne i udbudsloven om ændringer, klausuler og optioner.  
Kommercielle overvejelser, økonomi og forhandlinger om ændringer.
- 13.45     **Driftsfasen**  
Elementer vedr. kontraktens drift gennemgås herunder besparelse/gevinster.  
Compliance-begreberne og aftalestyring.
- 14.15     Pause
- 14.25     **Fælles udbudsretlig quiz**
- 14.45     **Opsamling på det samlede IKA Collegeforløb**
- 15.00     **Afrunding og evaluering (15 min.)**