

**Dag 1**

09.30 **Velkomst**

**09.40 Evaluering – identifikation af vinder af udbuddet**

Generelt om prisevaluering, kvalitativ evaluering, offentliggørelse af evalueringsmetode og anvendelse af evalueringsmodeller.

10.45 Pause

**11.00 Tildeling og det efterfølgende forløb**

Begrundelse, stand still, aktindsigt og klager.

Gruppearbejde

12.15 **Frokost**

**13.00 Udbud med forhandling**

Hvordan forhandlingsudbuddet gennemføres  
Hvornår og hvorfor?  
Fordele og ulemper ved forhandling

**14.00 Udbud med forhandling (forsat)**

Det lovmæssige grundlag

14.45 Pause

**15.00 Det samlede udbudsgrundlag (Gruppearbejde)**

Udbudsbetingelserne.  
Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde.

**16.15 Bæredygtighed i en udbudsmæssig kontekst**

16.45 **Afrunding**

18.30 **Middag**

## Dag 2

- 8.30 **Rammeaftaler**  
De forskellige typer rammeaftaler.  
Gennemførelse af mini-udbud og direkte tildeling.  
Indkøbscentralers rammeaftaler.
- 9.30 **Kontrakter**  
Introduktion til typisk indhold.  
IKA's standardrammeaftale.
- 10.30 Pause
- 10.45 **Det samlede udbudsgrundlag (Gruppearbejde) (forsat)**  
Udbudsbetingelserne.  
Læringspunkter opsamles gennem konkret case inkl. gruppearbejde.
- 12.00 **Frokost**
- 12.45 **Ændringer og udvidelser af igangværende kontrakter**  
Forlængelse, udvidelse og anden form for tilpasning af igangværende kontrakter – reglerne i udbudsloven om ændringer, klausuler og optioner.  
Kommercielle overvejelser, økonomi og forhandlinger om ændringer.  
  
Gruppeøvelser i forhold til ændringer.
- 13.30 **Kontraktens liv**  
Begreber og introduktion til aftalestyring.
- 14.15 Pause
- 14.25 **Fælles udbudsretlig quiz**
- 14.45 **Opsamling på det samlede IKA Collegeforløb**
- 15.00 **Afrunding og evaluering (15 min.)**
- 15.15 **Tak for nu**