

## Referat IKA-Controllernetværk den 4. april 2019

### Præsentation KMD-Indkøbsanalyse:

Silas præsenterede løsningen og Mia var med på en lytter (den nye René). KMD har ca. 90 kunder på løsningen i Danmark, Sverige og Norge, kommuner, regioner, uddannelsesinstitutioner, forsyninger, DSB og universiteter. Løsningen giver dataindsigt via kategoriseret data. Ved KMD arbejder 15 personer på løsningen, deraf ca. 7 personer i matchteamet. Derudover udviklere, konsulenter og sælger.

#### Input til løsningen:

- XML-fakturadata (ustruktureret)
- Aftalesnitflade (mulighed for direkte integration til CCM)
- Prissnitflade (mulighed for direkte integration til CCM)
- Organisationssnitflade (Automatisk fra økonomisystemet ved økonomikobling)
- Udbudskategorisnitflade (enten færdig udviklet/egen tilpasset version)
- Erp data

#### Databerigelse:

- Data beriges med unspsc. Påføres med machinelearning – indtil for to år siden med regler.
- Aftaler, priser, organisation, Udbudssnitflade og økonomidata kobles til data

#### Output:

- Uddata, fremsendt op til 2 x ugentlig til integration i eget BI-system (tilkøb)
- KMD-Indkøbsanalyse BI (skræddersyede rapporter)
- Struktureret og kategoriseret data i ens egen hierarki
- Erp med opdeling i drift og anlæg, samt bogføringer uden xml. Fx udlæg. Kun bogført data er med i output. Konteringsoplysninger er indeholdt, art, psp-element/omkostningsted, profitcenter. (KMD-Opus)
- Om ca. to uger er det muligt at bruge samme unspsc på flere aftaler med angivelse af primær aftale. Også for kunder, som bruger CCManagement.
- Notefelter fra fakturaen kan delvist vises i standard og i VA-rapporter, dog begrænset af x tegn. Forskelligt antal fra rapport til rapport.

#### Rapporter:

- Det er muligt at trække standardrapporter og VA-rapporter. I VA er det muligt selv at opbygge rapporter eller tilkøbe opbygning af egne rapporter.

#### Udviklingstiltag:

- Excel integration
- Substitutionsdatabase
- Anonymiseret Benchmark, hvis juristerne giver OK
- Egen berigelse af data (forventet tilkøb)
- Udviklingsburgergruppe kommer med ideer til udvikling og prioriterer udviklingsønskerne. Alternativ mulighed for tilkøb.

## Præsentation TrueAnalyze:

Per og Lisbeth præsenterede løsningen. TruLink A/S blev oprettet i 2009. Har 20 ansatte, knap 15.000 virksomheder heraf 17 kommuner på en af deres løsninger. 2 personer matcher.:

- TrueTrade
- TrueTrade Contract Management
- TrueTender (TenderKONNECT)
- TrueAnalyze

### Input til løsningen:

- XML-fakturadata (ustruktureret), fleksibel aflevering, dagligt, ugentligt, månedligt eller kvartalvis
- Snitflader kan uploades så efter behov, bliver indlæst 1x pr. uge (TrueTrade kunder kan indlæse snitflader derfra):
  - Inaktive faktura
  - Prisbog
  - Aftaler
  - Udbudsområder enten kopi fra andre eller fra bunden
  - Org. Struktur
  - Minus/pluslister
  - Besparelse

### Databerigelse:

- Data beriges med unspsc. Påføres med machinelearning og af to konsulenter.
- Diverse snitflader kobles på data.

### Output:

- Muligt at hente data direkte fra Power BI
- Controlleren – her er der direkte adgang til at få vist originalfakturaen.
- Udtræk til videre forarbejdning i Excel, Power BI eller eget LIS, der er pt. ikke lagt vægt på den visuelle rapportering.
- Man kan lave egne skabeloner til udtræk, som kan deles på tværs.
- Man kan lave udtræk til indkøbsfællesskab, her vil hver part være særskilt markeret.
- OBS laves flere udtræk på samme tid, kan samme varelinje være to steder.
- Compliance Benchmarking

### Rapporter

- Forskellige rapporter i Targit og Controlleren. Begge med mulighed for udtræk til Excel.
- Man bestiller udtræk, enten vente på dannelse eller besked pr. mail, når rapport er dannet. Filter og rapport ligger særskilt.

### Udviklingstiltag:

- MS Power BI skabeloner, forventes snart færdigt udviklede
- Første forsøg på at opdele i varekøb og tjenesteydelser
- Noter fra faktura er pt. ikke med, noteret.
- Er ved at undersøge muligheden for økonomikobling til flere økonomisystemer.
- Brugergruppe samarbejde/erfa udveksling 3 x årligt

## Opsamling

Afhængig af hvilke andre systemer man har kan begge systemer bruges. De har begge fordele og ulemper.

## Næste møde

Den 03.10.2019 hos Samaqua i Odense: Vandværksvej 7, max 24 personer:

- Præsentation Bubo Bubo - 1,5 timer
- Præsentation af Power BI – 1 time v. Robert
- KL Indkøbsdatasamarbejde rapporter – 1 time, placeres i slutningen, så dem det ikke vedr. kan gå

Den 26.03.2020 – placering ikke aftalt:

- Category Management.

Efter aftale får i her et link til undervisningsvideo i Power BI:

<https://docs.microsoft.com/da-dk/power-bi>