

## **Opråb: Frem med ordnede forhold i vinduespolererbranchen**

**Når det snarere er reglen end undtagelsen, at der er markante forskelle i tilbuddene på udbud af vinduespolering, er der alvorlig grund til bekymring. Vi må hele vejen rundt spørge os selv, om vi kan se os selv i øjnene, når den gældende overenskomst og opmålingssystemet systematisk fraviges. Er vinduespolererne ikke også værd at slås for?**

Når vi ser, at de nyeste prestigebyggerier er iklædt store glasfacader, kunne man drage den konklusion, at vinduespoleringsbranchen trives. For ingen glasfacader eller vinduer pudser sig selv. Uanset om de sidder på Den Sorte Diamant eller på den lokale børnehave. Virkeligheden er dog en anden.

### **Udbud fraviger krav i branchen**

Når en offentlig myndighed udbyder vinduespolering, er tildelingskriteriet udelukkende baseret på den billigste pris. Det er ikke noget nyt og bør heller ikke være problem, hvis konkurrencen sker på lige vilkår. Men hvis ikke udbuddet opfylder de objektive rammer, der er i branchen, såsom hvordan opgaven opmåles og med aflønning efter gældende overenskomst, er konkurrencen reelt sat ud af drift, og udbuddet går til det tarveligste byder. Det vækker stor frustration og skader branchen.

### **Hvad blev der af opmålingssystemet?**

Først og fremmest skal udbuddet tage højde for, at der findes et opmålingssystem, som kalkulerer tid og ressourcer til opgaven. Hvor mange vinduer er der? Hvor store er de? På hvilket underlag? I hvilken højde eller etage, osv. Disse elementer har selv sagt afgørende betydning for, hvor lang tid opgaven vil tage. Selv om de fleste udbud henviser til opmålingssystemet, fraviges kravet desværre alt for ofte i praksis. Mange vinduespolerere må afgive tilbud baseret på, at de har set eksempelvis to ud af 10 bygninger, og det er heller ikke sjældent, at det slet ikke er muligt at besigtige bygningerne forud for et tilbud. Selvom vinduespoleringsbranchen fungerer på akkordløn, kan man ikke afgive et realistisk tilbud, hvis ikke man kender til rammerne for den opgave, man skal løse. Lad os derfor huske hinanden på at realisere opmålingen forud for et udbud, så alle tilbud er baseret på et ens grundlag, og kunden trygt kan vide, at der er taget højde for alle vinduer i tilbuddet.

### **Husker man overenskomsten?**

Vinduespolererne har en vinduespoleroverenskomst hos 3F. Men også her er der problemer, for mange vælger at se bort fra den gældende overenskomst i tilbuddene. Vi er bekendt med udbud, hvor der kommer fem tilbud, og ét af disse ligger markant lavere end de øvrige. Her taler vi om op til 90% i prisforskel. Det er skandaløst. Når dette tarvelige tilbud vinder udbuddet på billigste pris, presser det branchen til også at fravige kravene til ordnede forhold.

Samtidig er vinduespolererbranchen en fysisk krævende branche med stor risiko for nedslidning efter en hverdag, hvor man størstedelen af tiden står eller hænger ud fra vinduer med en rentvandsmaskine og kigger lodret op. Det har konsekvenser at fravige krav til ordentlige arbejdsforhold. Derfor er det vigtigt, at alle aktører på området – og i særdeleshed offentlige og private udbydere - og i sidste ende Arbejdstilsynet -holder godt øje med, at reglerne overholdes.

### **Lad os løfte forholdene i fællesskab**

I Rengøringsteknisk Forening vil vi gerne (sammen med Dansk Service og 3F) slå et slag for, at vi passer på vores vinduespolerere gennem ordnede forhold. Først og fremmest skal vi sikre, at udbud bliver vurderet på et grundlag, der er opmålt ud fra samme kriterier, og hvor der er taget højde for gældende overenskomst.

Vi har et fælles ansvar for, at ingen brancher ikke bliver ladt i stikken, og derfor håber vi, at dette opråb for vinduespolererne bliver hørt.